

DEINE KARRIERE BEI LEOLOGISTICS

SALES CONSULTANT MYLEO / DSC

(w/m/d)

Ab sofort in Teil-/Vollzeit

Die leogistics GmbH ist führender und global agierender Partner in der Konzeption und Einführung digitaler Softwarelösungen für Logistik und Supply Chain Management. Dabei weisen wir eine besonders hohe Expertise in den Bereichen Transportmanagement, Werks- & Bahnlogistik sowie Lagerlogistik auf. Unsere anerkannte Beratungskompetenz in der Logistik, gepaart mit dem Angebot eigener, innovativer Lösungen, ermöglicht es unseren Kunden, ihre logistischen Prozesse neu zu denken und den Weg hin zu einer vernetzten, digitalisierten Logistik erfolgreich zu gestalten.



Deine Projekte

- > Du berätst und betreust Kunden zielgerichtet über den kompletten Vertriebszyklus hinweg.
- > Du koordinierst alle Vertriebsaktivitäten vom Erstkontakt bis zur Auftragserteilung.
- > Du agierst als Know-how-Träger entlang der Logistikprozesskette und baust Vertrauen zum Kunden auf.
- > Du besprichst Anforderungen, Ziele und Herausforderungen unserer Kunden, identifizierst passende Lösungsansätze und präsentierst diese beim Kunden.
- > Du koordinierst im Team Demand Generation Aktivitäten wie Webinare, Kundentage, Kampagnen etc.
- > Du erarbeitest konkrete Angebote und begleitest Vertragsverhandlungen.
- > Du berätst den Kunden auf Managementebene sowie unterstützend im Projekt und präsentierst vor der Unternehmensführung.



Dein Profil

- > Du bringst Erfahrung im Umfeld Digital Supply Chain, Vertrieb und Projektgeschäft mit.
- > Du hast eine hohe Affinität zu Prozessdigitalisierungsthemen.
- > Du stellst stets den Kunden in den Vordergrund.
- > Du verfügst über logistisches Prozessverständnis in der Lager-/Transportlogistik.
- > Du hast Erfahrung im Verkauf von Software- oder SaaS-Lösungen.
- > Du erkennst Prozesse und Zusammenhänge schnell und kannst diese visuell abbilden.
- > Du bist Reisetätigkeiten zum Kunden gegenüber aufgeschlossen.
- > Du verfügst über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse.



Das bieten Wir

Unsere Kolleg:innen dürfen dort arbeiten, wo sie sich am wohlsten fühlen – deshalb arbeiten wir über ganz Deutschland verteilt überwiegend im Home Office. Und wenn du den persönlichen Dialog suchst: Wir haben Büros in Hamburg, Heidelberg, Leipzig sowie Marktredwitz und können die Büroräume unserer Muttergesellschaft cbs in Dortmund, Freiburg, München und Stuttgart nutzen.

- > Flexible Arbeitszeiten an verschiedenen Standorten oder im Home Office.
- > Fachlicher und persönlicher Austausch durch die Arbeit in Communities und regelmäßige Firmenveranstaltungen.
- > Individuelle, langfristig ausgelegte fachliche und persönliche Weiterentwicklung.
- > Eine dem Projektalltag angepasste, vernetzte Unternehmensstruktur.
- > Ein motivierendes, teamorientiertes und interdisziplinäres Arbeitsumfeld und begeistertes Arbeiten mit Herz, Verstand und Leidenschaft.
- > Die Entwicklung von beständigen Lösungen. Freiraum für Gestaltung, eigene Ideen und Gedanken.
- > Einen respektvollen, wertschätzenden Umgang mit Kollegen, Kunden und Partnern.

Nicht jeder Punkt passt?

Bewirb dich trotzdem und überzeug uns mit deinem aussagekräftigen Motivationsschreiben. Wir erwarten nicht, dass du alles schon kannst – bring einfach genug Mut und Leidenschaft mit, dich in die Themen einzuarbeiten.

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG

per E-Mail unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und deiner Gehaltsvorstellung.



Ariane Mitsching
BP Human Relations

+49 40 298 126890
jobs@leogistics.com
www.leogistics.com

leogistics GmbH
Borselstraße 26
22765 Hamburg